

## Funktions-Profil Manager

**Marketing Partner sucht Manager (m/w) mit exzellentem Anspruch an sich und die eigene Arbeit, die in einem dynamischen Team den nächsten Schritt gehen möchten.**

### Ihre Ziele:

- Unternehmerische Führung eines Beratungs-/Projektteams
- Sicherstellung einer hohen Beratungsqualität und Kundenzufriedenheit
- Akquisition neuer Kunden und Ausbau vorhandener Kundenbeziehungen
- Wirtschaftlich erfolgreiche Führung des Teams
- Qualifizierter Know-how-Aufbau in definierten Kompetenzfeldern

### Funktionsbeschreibung:

- Team-/Projektleiter-Funktion
- Eigenständige Betreuung und Beratung von Kunden
- Persönliche Betreuung von Ansprechpartnern bis zur Hauptabteilungsebene
- Planung, Steuerung und Durchführung von Beratungsprojekten
- Ausarbeitung von Präsentationen und Vorstellung dieser Präsentationen beim Kunden
- Entscheidung über Angebotsabgaben in 5-stelligem Angebotsvolumen
- Moderation von Workshops und Kundenbesprechungen
- Steuerung des Beratungsteams
- Ausbildung und Entwicklung von Mitarbeitern des Beratungs-/Projektteams
- Abhalten regelmäßiger Teammeetings
- Entwicklung von Beratungsprodukten im Bereich der Kompetenzfelder
- Beobachtung von Märkten und Entwicklungen im Bereich betreuter Kunden und verantworteter Kompetenzfelder sowie Identifikation akquisitorischer Ansatzpunkte
- Publikationen und Vorträge im Bereich der Kompetenzfelder
- Entwicklung und Durchführung von Maßnahmen zur Kundenakquisition
- Planung der Mitarbeiterkapazität des Teams
- Jährliche Team-Budgetplanung und laufende Budgetkontrolle des Teams
- Rechnerische und sachliche Kontrolle von Fremdrechnungen

### Voraussetzungen:

- Mindestens 7 Jahre Erfahrung in der Beratung oder in Marketing-/Vertriebs-Führungsfunktionen in der Industrie
- unternehmerische Qualifikationen
- Abgeschlossenes Hochschul- / Masterstudium
- Sicherer, seriöser Auftritt
- Führungsfähigkeit im Kundenkontakt
- Erfahrung in Mitarbeiterführung
- Unternehmerisches Denken
- Sozialkompetenz
- Beratungskompetenz: analytisch, kreativ und problemlösend
- Akquisitorische Fähigkeiten und signifikante Akquisitionserfolge im relevanten Geschäftsfeld
- Fachkompetenz im jeweiligen Beratungskompetenzfeld
- Präsentations-/ verhandlungssichere-Englischkenntnisse
- PC-Kenntnisse

### Führungsverantwortung

Mitarbeiter des Beratungs-/Projektteams:  
Senior Consultants, Consultants, Junior Consultants,  
Project Support

